

VERKAUFSSPEZIALIST/IN SOLARTECHNIK/PHOTOVOLTAIK 100%

STANDORT: EGERKINGEN

ANTRITT: PER SOFORT ODER NACH VEREINBARUNG

Die Solarville AG mit Sitz in Winterthur und Egerkingen ist einer der führenden Anbieter für Planung, Bau und Betrieb von Photovoltaik-Anlagen. Werden Sie Teil unseres Teams und spielen eine aktive Rolle im Wachstumsmarkt der Erneuerbaren Energien.



Zur Verstärkung der Region Nordwestschweiz suchen wir per sofort oder nach Vereinbarung ein Verkaufstalent mit Projekterfahrung im Bereich Solartechnik, mit grosser Begeisterung für die nachhaltige Energieversorgung und Energieeffizienz.

Aufgabenbeschreibung:

- Du unterstützt das Verkäuferteam im Aufbau des Solargeschäfts und beweist Eigenständigkeit und Zielstrebigkeit beim Ausbau des Vertriebsgebiets
- Mit deiner Begeisterung in der Akquise und Beratung betreust du Privat- und Gewerbekunden im gesamten Entscheidungsprozess für eine massgeschneiderte Photovoltaik- und Energiespeicheranlage
- Das Führen von Beratungsgesprächen und Preisverhandlungen sowie die Teilnahme an Ausschreibungen gehören zu deinem Handwerk
- Deine Kundenorientierung zeigst du ebenfalls in der telefonischen Beratung, an unserem Standort und auf Veranstaltungen/Messen, indem du Kundenbeziehungen festigst und vertieft
- Du pflegst die internen Schnittstellen insbesondere für die Projektübergabe an das ausführende Projektleiterteam

Anforderungsprofil:

- Du verfügst über eine abgeschlossene Berufslehre EFZ (Bau- oder Baunebengewerbe von Vorteil)
- Dein kaufmännisches Know-Now mit dem Berufsziel als technischer Verkaufsspezialist durchzustarten legt die Basis deiner Tätigkeit
- Du bringst Erfahrung oder sehr grosses Interesse an Elektrotechnik, Solartechnik, Projektmanagement, Energie und Umwelt mit
- Durch dein verkäuferisches Flair, deiner offenen Art und deiner Freude am Kundenkontakt schaffst du es Kundenbeziehungen aufzubauen und die Bedürfnisse von Kunden und Partnern zu pflegen
- Du zeigst hohe Eigenverantwortung sowie Initiative und bist stets bestrebt selbständig Lösungsansätze zu generieren
- Du kommunizierst verhandlungssicher in Deutsch
- Führerschein Kat. B

Wir bieten eine interessante und vielseitige berufliche Herausforderung in einem jungen und dynamischen Umfeld, fortschrittliche Anstellungsbedingungen und attraktive Perspektiven für deine berufliche und persönliche Weiterentwicklung.

Bist du interessiert? Daniel Lantschner freut sich auf Ihre vollständigen Bewerbungsunterlagen (Motivationsschreiben, Lebenslauf, Diplome, Zertifikate und Zeugnisse).

SOLARVILLE AG
Daniel Lantschner
Bleumattstrasse 1
4622 Egerkingen
daniel.lantschner@solarville.ch
+41 62 213 81 42
www.solarville.ch